



МЕНЬШЕ РИСКА, БОЛЬШЕ УДАЧИ!

День страховых работников в календаре праздничных и памятных дат Республики Беларусь впервые занял свое место в пер-

вую субботу декабря 2001 года. Ведь именно 3 декабря, но 1921 года вышел Декрет СНК ССРБ, в соответствии с которым на нашей территории было организовано государственное страхование. Таким образом, с 2001 года в первую субботу декабря страховые работники Беларуси отмечают свой профессиональный праздник. В связи с его очередной годовщиной на вопросы редакции нашего журнала ответил первый заместитель министра финансов Владимир АМАРИН.

– Владимир Викторович, какими результатами встречают страховщики свой профессиональный праздник?

– Нынешний профессиональный праздник страховщики встречают, подводя предварительные итоги не только уходящего года, но и пятилетки в целом. Всесторонне анализировать и оценивать достигнутые результаты за пять прошедших лет мы будем несколько позже. Но уже сейчас можно отметить, что в истекшем периоде страховщики создали основу для защиты наших граждан, субъектов предпринимательской деятельности от непредвиденных и чрезвычайных ситуаций.

В целом страховой рынок Беларуси развивает-

ся достаточно динамично. Приведу несколько цифр. Только за 9 месяцев текущего года произведено свыше 616 тыс. страховых выплат на общую сумму более 575 млрд. рублей. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года этот показатель составляет 127 %.

Объем поступления страховых взносов за прошедшие 9 месяцев по всем видам страхования превысил 968 млрд. рублей. Это на 19 % больше, чем за аналогичный период 2009 года. Отдельно отмечу, что при этом по добровольным видам страхования собрано свыше 481 млрд. рублей, что на 28 % больше, чем за январь-сентябрь предыдущего года.

Достигнутые результаты – следствие мер поддерж-

ки, которые оказывает государство, и, конечно же, целенаправленных действий, которые предпринимают в страховых организациях. Наши страховщики стремятся не отставать от коллег из ближнего и дальнего зарубежья. Они постоянно совершенствуют и развивают набор своих услуг, повышают их качество. Только в этом году подготовлено и выпущено на рынок 12 новых страховых продуктов, из них 3 – по страхованию жизни.

За последние три года на страховом рынке Беларуси появились 3 новых участника – компании «Генерали», «Цептер Иншуранс» и «Росгосстрах».

Вместе с тем Министерство финансов хотело бы видеть деятельность страховщиков более активной и системной. Ведь возможности для развития страхования в нашей стране далеко не исчерпаны, а зачастую не задействованы.

– Что же, по вашему мнению, необходимо предпринять, чтобы их задействовать?

– Как правило, наиболее часто граждан обращается в страховую компанию в связи с тем, что ему необходимо заключить договор обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств и приобрести полис КАСКО для оформления автомобиля, который покупается в кредит.



По-моему убеждению, для того, чтобы люди всерьез восприняли страхование как неотъемлемую и необходимую составляющую системы защиты своих имущественных интересов, страховщики должны четко донести до населения всю пользу от услуг страхования, его особенности и преимущества. Не менее важно также сопровождать страховую услугу оперативным и качественным урегулированием убытков.

По уровню развития страхования мы не уступаем нашим коллегам по СНГ. Однако, если посмотреть в другую сторону, то сразу заметно, к чему необходимо стремиться. Сегодня у нас в стране в определенной мере сформирована система обязательного страхования. Заметны серьезные подвижки в развитии добровольного страхования, доля поступлений от него в общем объеме приблизилась к 50% (в 2005 г. – 32%). Но поле для деятельности работников страховых организаций остается огромным. Очевидна потребность сделать страховые продукты проще, чтобы их можно было доставлять потребителю с меньшими затратами.

В последние годы участились чрезвычайные события природного характера. Заметно, что мы стали больше говорить и думать о необходимости страхования. Однако глобальных сдвигов в части резкого увеличения количества клиентов у страховых компаний нет. Почему? Ответы на этот вопрос должны искать все страховщики. Важно быстрее и с меньшими затратами приходить к клиенту и помогать ему оформить долгожданный договор страхования.

Да и потенциальным клиентам пора от слов и размышлений переходить к делу. Ведь страхование сегодня – одно из самых недорогих и эффективных средств обеспечения экономической безопасности.

– В текущем году руководство нашей страны взяло курс на либерализацию экономики. Каким образом это отразится на страховом рынке, изменятся ли условия его функционирования?

– В министерстве финансов сегодня вопросам либерализации ведения бизнеса, в том числе страхового, уделяется много внимания. И в связи с этим для нас одной из приоритетных задач на текущем этапе является выравнивание условий деятельности страховых организаций всех форм собственности. В качестве одной из мер, способствующих достижению этой цели, рассматривается вопрос допуска частных страховых организаций к осуществлению обязательных видов страхования.

– Какие другие новшества ожидают отечественный страховой рынок в ближайшем будущем?

– В соответствии с проектом Программы социально-экономического развития Республики Беларусь на 2011–2015 гг. основная цель социально-экономического развития страны на предстоящее пятилетие – рост благосостояния и улучшение условий жизни населения на основе совершенствования экономических отношений, инновационного развития и повышения конкурентоспособности национальной экономики. Для успешного достижения этой цели

предусматривается решить ряд задач, в том числе и в страховой деятельности. В проекте Программы предусмотрено, что развитие сектора страхования будет направлено на повышение емкости, надежности, конкурентоспособности, эффективности национального страхового рынка и уровня капитализации страховых организаций.

Более конкретные задачи для представителей отечественного страхового рынка будут определены в Республиканской программе развития страховой деятельности на 2011–2015 годы. Завершается разработка этой программы. Намечаемые в ней задачи не менее напряженные, чем те, которые реализуются в текущей пятилетке.

В целом же отмечу, что дальнейшее развитие страховой деятельности в нашей стране будет направлено на повышение роли страхования в обществе. Для этого, конечно же, необходимы качественные и количественные изменения в состоянии отечественного страхового рынка. Их предполагается достичь за счет повышения доверия к страховым организациям со стороны населения, а также максимального приближения к международным стандартам в осуществлении надзора за работой страховых организаций.

– Владимир Викторович, ваши пожелания страховщикам в связи с профессиональным праздником.

– Желаю всем страховым работникам крепкого здоровья, надежных партнеров и постоянных страхователей, меньше риска и больше удачи! ■